

Stage · Nantes · début : Mars 2020

Stage Business développer *BtoB*

PROSPECTION · STRATEGIE

À PROPOS



La Fabrique à Sachets est une start-up qui propose de la personnalisation de sachets de graines biologiques & françaises, à offrir aussi bien comme cadeaux d'invités (mariage, naissance, anniversaire...), qu'en cadeaux d'entreprise (goodies, évènements...).
En savoir plus : www.lafabriqueasachets.com

La Fabrique à Sachets est née en 2018, portée par La Box à Planter, LA solution pour jardiner sans se prendre le chou.
En savoir plus : www.laboxaplanter.com

POURQUOI CE POSTE ?

Aujourd'hui, La Fabrique à Sachets est portée au quotidien par Lucile & Azélice, sous l'oeil stratégique de Marie, responsable de la marque, Julie, sa fondatrice & de Laëtitia, responsable marketing chez La Box à Planter. Nous recherchons aujourd'hui une personne pour accompagner Azélice et Marie à développer notre marque auprès des professionnels et des revendeurs.

Tes missions en tant que Business développer :

1. **Identification et prospection des marchés à fort potentiel** : prospection terrain, mail et téléphone
2. **Suivi des dossiers entre les clients et l'atelier** : proposition commerciale, création des maquettes des sachets, négociation, création des devis et facturation, gestion des commandes et du service client, relance après vente.
3. **Amélioration continue des process et outils de vente**
4. **Analyse et veille** sur le marché des professionnels, des revendeurs et des collectivités
5. **Aide à l'élaboration de la stratégie pour chaque marché** et à l'amélioration de notre offre

Notre offre BtoB et revendeurs est très récente, ce sera donc à toi de nous aider à la définir et à la développer avec tes idées. Nous n'avons pas encore exploré tous les marchés potentiels, nous te faisons confiance pour nous trouver un maximum de clients et de partenaires !

Profil recherché :

Tu es à la recherche d'un **stage sur Nantes**, et tu es disponible à **partir de Mars pour une durée de 4 à 6 mois**.

Tu aimes les challenges, et **tu as envie de participer à l'hyper croissance de La Fabrique à Sachets en 2020**.

Esprit de conquête, tu aimes t'aventurer et prendre des risques.

Compétences demandées

Tu as une **formation commerciale** et idéalement une **première expérience en vente ou prospection commerciale**.

Tu n'as pas peur d'**aller chercher les clients où ils sont**, de décrocher ton téléphone ou d'aller frapper à la porte de futures boutiques partenaires si besoin.

Tu es **rigoureux.se** et sait respecter un process de vente, tout en y apportant un regard neuf !

Ce que tu vas découvrir

Une ambiance de travail au top l'échalote au sein d'une équipe soudée et à l'écoute - le tout en pouvant échanger avec l'équipe de La Box à Planter (laboxaplanter.com) et de Womoon (womoon.fr).

Travailler sur des projets variés, avec le sourire et la bienveillance au rendez-vous

Avoir un poste de responsabilité où tu vas clairement apporter ta patte, et avoir un grand impact !

Petit plus : Nos bureaux se situe à deux pas de la place Graslin en plein centre-ville. Découvre notre belle équipe : lafabriqueasachets.com/equipe/

POUR POSTULER

Dis-nous pourquoi tu es fait pour ce poste en nous envoyant un mail ainsi que ton CV à jobs@lafabriqueasachets.com (objet : LFAS / Stage - Business developer) **avant le 01/02/20** !